



ПРИМЕРНА МЕТОДИКА ЗА ОЦЕНКА НА ОФЕРТИТЕ

В провежданите процедури за определяне на изпълнител по чл.51 от ЗУСЕСИФ, за изпълнител се определя участникът, предложил икономически най-изгодната оферта, която може да включва :

1. **Най-ниска цена**”, където класирането на допуснатите до участие оферти се извършва само и единствено на база предложена цена (ед.цена и/или обща стойност);

2. **“Ниво на разходите“**

3. **Оптимално съотношение качество-цена**

При определяне на изпълнител чрез критерии „Ниво на разходите“ и „Оптимално съотношение качество-цена“ класирането на допуснатите до участие оферти се извършва на база получената от всяка оферта **„Комплексна оценка“ - (КО)**, като сума от индивидуалните оценки по предварително определените показатели. Когато са избран тези критерии за оценка, методиката за оценка на подадените оферти е задължителен елемент от документацията на възложителя.

Всеки възложител има право да избира вида, броя и относителната тежест на показателите, които ще формират най-изгодната за него оферта.

При определяне на индивидуалните показатели в тези критерии, възложителят следва да се съобрази с предмета, с характера, с обема и спецификата на конкретната поръчка. За всеки предварително определен показател, възложителят определя максимално възможния брой точки и относителната му тежест.

Максимално възможният брой точки за всеки показател следва да бъде определен еднакъв за всички, а относителните тегла могат да бъдат с различни стойности, с оглед преценката на възложителя за тяхната значимост.

Показател - П (наименование)	Относително тегло	Максимално възможен брой точки	Символно обозначение (точки по показателя)
1	2	3	4
1.Предложена цена – П 1	30 % (0,30)	10	Т ц
2. Срок на доставка и инсталация /в работни дни/– П 2	30 % (0,30)	10	Т с.п.
3. Гаранционен срок - П 3	20 % (0,20)	10	Т г.с.
4. Време за реакция при възникнал проблем - П 4	20 % (0,20)	10	Т в.р.

В колона № 1 са посочени определените показатели с техните обозначения; в колона № 2 са посочени относителните тегла на всеки показател, като процент от комплексната оценка (до 100%); в колона № 3 е посочен максимално възможният брой точки (еднакъв за всички показатели); в колона № 4 е дадено символното обозначение на точките, които ще получи дадена оферта в конкретен показател.

Указания за определяне на оценката по всеки показател :



Показател 1 – „Предложена цена”, с максимален брой точки – 10 и относително тегло в комплексната оценка – 0,30.

Максималният брой точки получава офертата с предложена най-ниска цена – 10 точки. Точките на останалите участници се определят в съотношение към най-ниската предложена цена по следната формула:

$$T_{ц} = 10 \times \frac{C_{\min}}{C_n}, \text{ където:}$$

- „10” е максималните точки по показателя ;
- „ $C_{\min}$ ” е най-ниската предложена цена ;
- „ C_n ” е цената на n-я участник.

Точките по първия показател на n-я участник се получават по следната формула:

$$P_1 = T_{ц} \times 0,30, \text{ където:}$$

- „0,30” е относителното тегло на показателя.

Показател 2 – “Срок на доставка и инсталация /в работни дни/”, с максимален брой точки – 10 и относително тегло - 0,30.

Максималният брой точки получава офертата с предложен най-кратък срок за доставка и инсталация. Точките на останалите участници се определят в съотношение към най-краткия срок на доставка и инсталация по следната формула:

$$T_{с.и.} = 10 \times \frac{C_{\min}}{C_n}, \text{ където:}$$

- „10” е максималните точки по показателя ;
- „ $C_{\min}$ ” е най-краткия срок за доставка и инсталация ;
- „ C_n ” е срока за доставка и инсталация на n-я участник.

Точките по втория показател на n-я участник се получават по следната формула:

$$P_2 = T_{с.и.} \times 0,30, \text{ където:}$$

- „0,30” е относителното тегло на показателя.

Показател 3 – “Гаранционен срок”, с максимален брой точки – 10 и относително тегло - 0,20.

Максималният брой точки получава офертата с предложен най-дълъг гаранционен срок. Точките на останалите участници се определят в съотношение към най-дългия гаранционен срок по следната формула:



$$T_{г.с.} = 10 \times \frac{C_n}{C_{max}}, \text{ където:}$$

- „10” е максималните точки по показателя;
- „ C_{max} ” е най-дългия гаранционен срок;
- „ C_n ” е гаранционния срок на n-я участник.

Точките по третия показател на n-я участник се получават по следната формула:

$$П_3 = T_{г.с.} \times 0,20, \text{ където:}$$

- „0,20” е относителното тегло на показателя.

Предложен гаранционен срок за период по-дълъг от 60 месеца ще се смята за нереалистичен и кандидатите ще бъдат отстранени.

Показател 4 – “Време за реакция при възникнал проблем”, с максимален брой точки – 10 и относително тегло - 0,20.

Максималният брой точки получава офертата с предложено най-кратко време за реакция при възникнал проблем. Точките на останалите участници се определят в съотношение към най-краткото време за реакция при възникнал проблем по следната формула:

$$T_{в.р.} = 10 \times \frac{C_{min}}{C_n}, \text{ където:}$$

- „10” е максималните точки по показателя;
- „ C_{min} ” е най-краткото време за реакция при възникнал проблем;
- „ C_n ” е времето за реакция при възникнал проблем на n-я участник.

Точките по четвъртия показател на n-я участник се получават по следната формула:

$$П_4 = T_{в.р.} \times 0,20, \text{ където:}$$

- „0,20” е относителното тегло на показателя.

Предложеното време за реакция под 1 час ще се смята за нереалистично и кандидатите ще бъдат отстранени.

Комплексната оценка /**КО**/ на всеки участник се получава като сума от оценките на офертата по трите показателя, изчислени по формулата:

$$КО = П_1 + П_2 + П_3 + П_4$$



ЕВРОПЕЙСКИ СЪЮЗ
ЕВРОПЕЙСКИ ФОНД ЗА
РЕГИОНАЛНО РАЗВИТИЕ



ОПЕРАТИВНА ПРОГРАМА
ИНОВАЦИИ И
КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТ

Офертата получила най-висока комплексна оценка, се класира на първо място.
сто.